



**IMPULSA TU POTENCIAL  
Y TUS VENTAS**

**Las 5 Inteligencias de un Líder**



# CONTENIDO

## Las 5 Inteligencias de un Líder

- ¿Qué es SER un líder?
- Conoce las 5 inteligencias que debes impulsar para convertirte en un líder de resultados

# ¿Cuál es la diferencia entre un jefe y un líder?

“Un jefe impone, da órdenes, señala, se conforma y utiliza su poder para mandar”





# ¿Cuál es el papel de un Líder?





**“Un líder inspira y motiva a su equipo”**



## UN LÍDER



- Tiene un propósito
- Es empático
- Genera confianza
- Empodera – Motiva
- Da ejemplo
- Habla de nosotros
- Sabe entender los errores y reorienta
- Se interesa por las personas
- Logra comprometer a su equipo
- Da la milla extra

# INTELIGENCIA EMOCIONAL



Es la capacidad humana se sentir, entender, controlar, y modificar estados emocionales

## INTELIGENCIA RELACIONAL



Si quieres tener éxito recuerda que tu objetivo es servir, ayudar, asesorar y orientar a tu equipo para que puedas lograr los resultados esperados.





## INTELIGENCIA COLECTIVA

- Compromiso
- Organización
- Comunicación
- Disciplina
- Persistencia
- Aprendizaje
- Buenas prácticas



## INTELIGENCIA COMERCIAL

- Conocimiento del mercado
- Tener claro quién es su cliente ideal
- Saber aprovechar los recursos de la empresa
- Capacitación permanentemente
- Tener definido un método de ventas
- Enfoque
- Feedback permanente





## INTELIGENCIA FINANCIERA

- El dinero es energía
- Debes mejorar la relación con el dinero
- Ser consciente de las palabras que usas cuando te refieres al dinero

**“El dinero es la consecuencia de tu enorme capacidad de servir”**



**SÍGUENOS**

**Paola Andrea Barrera**

**paola.barrera@impulsasas.com**

**Cel 317 3715216**



**@impulsasas**

**www.impulsasas.com**

